

M & Aの基本的ステップ（譲渡用）

個別相談	<ol style="list-style-type: none"> 1. ヒアリング 2. M & Aの可能性を検討
アドバイザー契約の締結	<ol style="list-style-type: none"> 1. アドバイザー契約の締結 2. 企業評価書の作成 3. 譲渡金額のすりあわせ 4. 企業概要書及びノンネームの作成 5. 案件化料・企業評価料のお支払
候補先企業の探索	<ol style="list-style-type: none"> 1. ヒアリングを通じ、候補先をピックアップ 2. 候補先への打診 3. 概略資料の開示（候補先と秘密保持締結後）
交渉開始	<ol style="list-style-type: none"> 1. トップ面談の実施 2. 会社訪問・工場見学 3. 詳細資料の開示 4. 質疑応答 5. 譲渡条件のすりあわせ 6. M & Aコンサルティング
基本合意契約の締結	<ol style="list-style-type: none"> 1. 基本合意契約の締結 2. 買収監査の実施 3. 譲渡条件の決定
最終合意契約の締結	<ol style="list-style-type: none"> 1. ディスクロージャー方法の決定 2. 最終合意契約の締結 3. 譲渡代金の入金 4. 仲介手数料のお支払