

面談表(譲受企業用)

年 月 日

対応者

企業名

面談者

(役職)

<p>相談事項</p>	
<p>チェックポイント</p>	<p>経営戦略は明確か？ 戦略に適ったM&Aか？(シェア拡大、他地区進出、部門内製化、新事業展開等) 予算イメージ及び資金調達先は明確か？ 譲渡企業のイメージは明確か？ 上記において譲れない点は明確か？ 譲受後のイメージは明確か？(派遣人材の有無、追加投資額等) M&Aのスキームを理解しているか？(株式譲渡、営業譲渡、合併等の違い) M&Aのステップを理解しているか？(期間、費用、スタンス等)</p> <p>M&Aをするに足る人物か？(投資目的や売却先を見下す発言ないか？) 経営者としての力量、人格はあるか？</p>